

## Infos clés

**Entreprise**  
FPV4Ever

**Région**  
Non Renseigné

**Secteur**  
Autres Services aux entreprises

**Type de poste**

- Temps plein
- CDI

**Expérience**  
2 à 5 ans

**Niveau d'études**  
Maîtrise, IEP, IUP, Bac + 4

**Niveau de poste min.**  
Confirmé / Senior

**Salaire**  
35 000,00 - 55 000,00  
€/an

## Commercial BtoB Futur Directeur Commercial - Parisnord 2 (H/F)

### Description du poste



**Fort potentiel**, responsable commercial avec expérience réussie, rejoignez-nous et prenez votre envol sur un marché qui a une **progression à deux chiffres**.

Depuis 2011 notre société est spécialisée dans la commercialisation, la fabrication et l'intégration de drones civils / pro.

La qualité de nos offres et de nos services nous a permis une **croissance à trois chiffres**.

**Nous souhaitons renforcer notre équipe commerciale avec un haut potentiel qui va pouvoir devenir notre : Directeur commercial.**

Vous allez avoir la responsabilité de développer plusieurs segments marchés professionnels aussi variés qu'intéressants, qui ont besoin de nos drones pour :

La surveillance, l'entretien, le tourisme, l'évaluation de volume, le thermique...

### Pour réussir :

Vous devez pouvoir justifier d'au moins 4 années de réussite commerciale en BtoB que ce soit auprès de TPE, PME ou grand compte, dans un domaine de préférence technique.

Vous allez bénéficier du soutien d'une équipe jeune dynamique et rodée et d'une direction très à l'écoute de son marché comme de ses collaborateurs.

Vous pouvez justifier d'une capacité de développeur et d'un sens entrepreneurial fort, d'un Bac + 4 / 5 de préférence école de commerce, avec un anglais courant.

### Rémunération motivante non plafonnée :

35 000 à 55 000 k€,

Motivé par un challenge

**Merci d'expédier un dossier de candidature complet avec lettre de motivation personnalisée au contexte. Uniquement à notre conseil :**

Frank THEVENEAU : [contact@externcom.com](mailto:contact@externcom.com)

## Titre de l'offre

Ingenieur Commercial "Drone Pro" H/F

## Caractéristiques de l'offre

Référence Apec : 128574388W-5417-5317

Date de publication : 12/02/2015

Votre référence d'annonce :

Société : Fpv4ever

Fonction du poste : Direction commerciale et marketing

Type de contrat : CDI

Lieu : villepinte

Niveau d'expérience : **Expérimenté** : cette offre sera diffusée sur le site dédié aux cadres

Salaire affiché : selon experience

Suivi des candidatures : Frank THEVENEAU. Conseiller.

## Texte de l'offre

Ingénieur commercial « Drone pro » Paris Nord 2

Fort potentiel, responsable commercial avec expérience réussie, rejoignez-nous et prenez votre envol sur un marché qui a une progression à deux chiffres.

Depuis 2011 notre société est spécialisée dans la commercialisation, la fabrication et l'intégration de drones civils / pro. La qualité de nos offres et de nos services nous a permis une croissance à trois chiffres.

Nous souhaitons renforcer notre équipe commerciale avec un haut potentiel qui va pouvoir devenir notre : Directeur commercial.

Vous allez avoir la responsabilité de développer plusieurs segments marchés professionnels aussi variés qu'intéressants, qui ont besoin de nos drones pour :

La surveillance, l'entretien, le tourisme, l'évaluation de volume, le thermique...

Pour réussir :

Vous devez pouvoir justifier d'au moins 4 années de réussite commerciale en BtoB que ce soit auprès de TPE, PME ou grand compte, dans un domaine de préférence technique.

Vous allez bénéficier du soutien d'une équipe dynamique et rodée et d'une direction très à l'écoute de son marché comme de ses collaborateurs.

Vous pouvez justifier d'une capacité de développeur et d'un sens entrepreneurial fort, d'un Bac + 4 / 5 de préférence école de commerce, avec un anglais courant.

Rémunération motivante non plafonnée :

35 à 55 kEuro,

Motivé par un challenge Merci d'expédier un dossier de candidature complet avec lettre de motivation personnalisée au contexte. Uniquement à notre conseil :

Frank THEVENEAU

Cadre